Эволюция информационной системы и логистика торговой сети

Михаил Заборов

Руководитель направления «Торговые сети»

ООО «Заказные ИнформСистемы»

Красноярск, 16 мая 2007



План выступления

- 1. О компании «Заказные ИнформСистемы»
- направления деятельности
- опыт в сфере автоматизации торговых сетей
- 2. Этапы развития торговой сети и эволюцию информационной системы



Направления деятельности ООО «Заказные ИнформСистемы»

- 1. Торговые сети автоматизация оптовой и розничной торговли
- 2. Биллинговые системы расчеты в ЖКХ и социальной сфере
- 3. Интеграционные решения порталы и заказные разработки

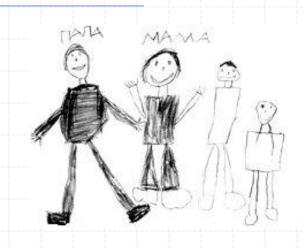


Опыт компании «Заказные ИнформСистемы» в автоматизации торговых сетей

- 1. Разработка складской системы для компании «Лёдово»
- 2. Комплексная автоматизация ТД «СПОРТМАСТЕР». Разработка и внедрение модулей:
- Каталог товаров
- Справочник организационной структуры и контрагентов
- Управление товарным запасом
- Снабжение пунктов розничной торговли
- Оптовые продажи
- Розничный магазин
- 3. Консультирование «Форум-Авто» (оптовая торговля автозапчастями)



Этап I: «Маленький семейный бизнес» - общий взгляд

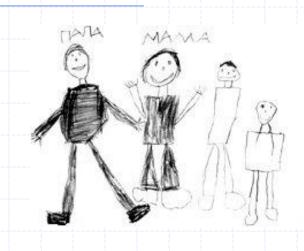


Общая характеристика этапа: *неформальные отношения*

- Группаединомышленников
- Нет разделения ответственности – «универсальные солдаты»
- Весь контроль может осуществляться одним человеком



Этап I: «Маленький семейный бизнес» - логистика

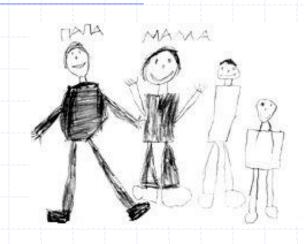


Общая характеристика этапа: *неформальные отношения*

- Склад не выделен как подразделение
- Цепочки поставок нерегулярны
- Закупки ведет первое лицо компании



Этап I: «Маленький семейный бизнес» - автоматизация



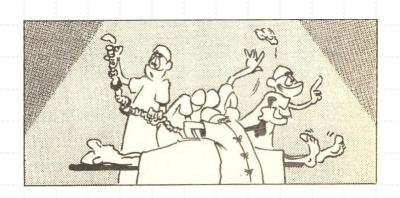
Общая характеристика этапа: *стихийная* автоматизация — лоскутная и по мере необходимости.

В части логистики:

- Остатки на складе либо не ведутся, либо ведутся в Excel
- Документы печатаются вручную, либо не печатаются вообще
- Учет отсутствует (кроме бухгалтерского)



Этап II: «Хирургическая бригада» - общий взгляд

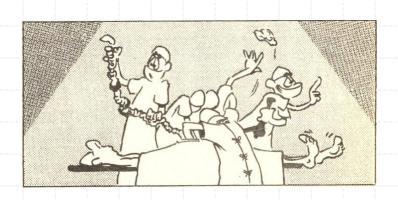


Общая характеристика этапа: *выделение специализации*

- Появляются специализированные менеджеры (продажи, склад)
- Каждый менеджер обладает значительной автономией в принятии оперативных решений



Этап II: «Хирургическая бригада» - логистика

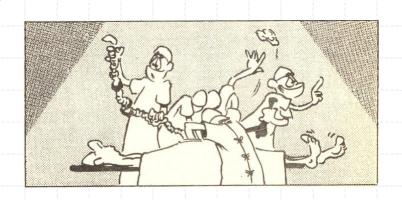


Общая характеристика этапа: *выделение специализации*

- Склад работает как самостоятельная единица, автоматизация минимальная
- Цепочки поставок более регулярны, чем в «семейном бизнесе»
- Появляются менеджеры для товарных категорий



Этап II: «Хирургическая бригада» - автоматизация



Общая характеристика этапа: собственная служба автоматизации из 1-2 человек – быстро, дешево, ненадежно.

Сотрудники ИТ-службы становятся незаменимы.

- Обычно система ведет общие остатки по компании
- Функции управления складом минимальны
- Выгрузка в бух.систему



Этап III: «Грибы после дождя» - общий взгляд



Общая характеристика этапа: *появление* распределенности

- Появляются удаленные офисы (аренда, покупка)
- В разных филиалах работа ведется по разному
- Процессы в масштабах сети не унифицированы



Этап III: «Грибы после дождя» логистика



Общая характеристика этапа: *появление* распределенности

- Много складов
 (большой + несколько поменьше)
- Появляются многовариантные логистические цепочки
- Разный ассортимент на разных территориях



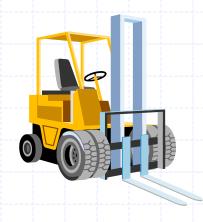
Этап III: «Грибы после дождя» автоматизация



Общая характеристика этапа в области IT: *«клонирование»* исторически сложившихся решений либо жестко централизованная система.

- Разрастание IT службы с появлением специализации.
- Потеря контроля над процессом разработки.
- Система работает либо на одном сервере, либо бездумно клонируется и после этого поддерживается несколько версий продукта.

Этап IV: «Механизация» - общий взгляд и логистика



Общая характеристика этапа: развитие за счет выборочного применения технологий, а не оптимизации бизнес-

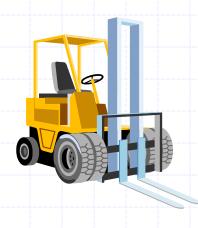
процессов

Заказные ИнформСистемы CustIS®

Проблемы в области логистики

- Не гарантирована отгрузка со склада (по времени, или по наполнению).
- Отсутствуют данные о реальных остатках.
- ♦ Недовозы, пересорты, «подарки».
- Плохая упаковка.
- Отгрузка заведомо бракованного товара.
- Проблема обеспечения своевременного и гарантированного сбора заказов.
- Нет контроля полноты сборки заказа на складе.
- Неудовлетворительное хранение товара.
- Слабое планирование дополнительных нагрузок склада по приходам.

Этап IV: «Механизация» специальные системы

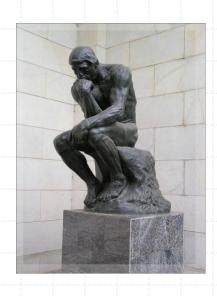


Общая характеристика этапа в области IT: внедрение специализированных приложений

- WMS система управления складом
- WCS системы контроля технологических линий
- ◆ TMS система управления транспортом.
- Специальные приложения для подготовки транспортных документов.



Этап V: «Переосмысление» - общий взгляд

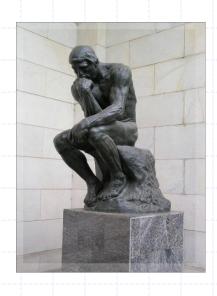


Общая характеристика этапа: формализация бизнес-процессов.

- Появляется разделение менеджеров на выполняющих бизнесфункции и управляющих этими функциями.
- Появляются формализованные стратегии настройки бизнес-процессов.
- Окончательно складываются конкурирующие за ресурсы внутренние подразделения.



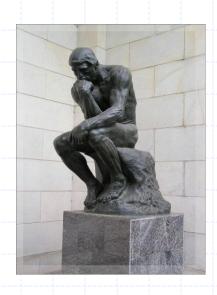
Этап V: «Переосмысление» - логистика



Общая характеристика этапа: формализация бизнес-процессов.

- Потребителей информации о товарном запасе не интересует информация о физическом размещении товара, зато интересует более подробная бизнесинформация, которая не нужна складу.
- Появляется разделение товара по ответственным и резервирование товаров под нужды развития.

Этап V: «Переосмысление» автоматизация



Общая характеристика этапа в области IT: формализация бизнес-процессов (???).

- Система останавливается в развитии.
- Основные усилия ІТ-службы уходят на поддержание текущего функционала.
- Масштаб проекта окончательно перестает соответствовать технологиям разработки и внедрения.
- Проблемы масштабируемости и производительности.
- Ограничения для развития бизнеса.

В части логистики

- Острая потребность в управлении товарным запасом.
- Потребность в управленческом учете и расчете себестоимости.



Этап VI: «Конвейер» - общий взгляд



Общая характеристика этапа: *отраслевая* специализация и сквозная технологизация (в т.ч. для розницы).

- Чувствуя давление со стороны консолидированной розницы и производителей, дистрибьютор уходит либо в производство, либо в логистику, либо в розницу.
- Новый вызов создание технологий развертывания и управления бизнесом «с нуля»



Этап VI: «Конвейер» - логистика



Общая характеристика этапа: *отраслевая* специализация и сквозная технологизация (в т.ч. для розницы).

- Стандартизация процессов снабжения точек продаж.
- Выбор и настройка стратегий продвижения («тянущая» или «толкающая» стратегии)
- Унификация процессов обмена товаром между магазинами



Этап VI: «Конвейер» автоматизация



Общая характеристика этапа в области IT: *тиражирование.*

 Нужно реализовывать все технологии тиражного ПО: версионность, «горячую линию», службы развертывания и проч.

В части логистики:

Внедрение системы снабжения точек продаж с учетом распределения и перераспределения товара по сложной логистической сети (иногда с промежуточными уровнями), в которой постоянно появляются новые узлы и перегруппировываются старые.



Этапы бизнеса и эволюция IT



Спасибо за внимание!

Михаил Заборов

Руководитель направления «Торговые сети» ООО «Заказные ИнформСистемы»

www.custis.ru
Sales@custis.ru
(495) 772-9702

